

## 华泰新能源汽车二网直营点协议

甲方：漳州市闽佳信新能源汽车贸易有限公司

乙方：

为全面提升华泰电动汽车在漳州的知名度，提高客户满意度，提升华泰电动汽车市场占有率，实现“双方双赢,协同发展，共创辉煌”的共同目标，甲、乙双方友好协商签订如下协议。

甲方同意乙方为\_\_\_\_\_ ( 区、县 )行政区域内华泰新能源汽车产品的 2 级经销商。  
乙方同意于本合同签订之日起\_\_\_\_\_日内向甲方缴纳品牌代理保证金，

( 大写 )：\_\_\_\_\_元人民币。甲方授权乙方在指定区域内从事华泰新能源 VE160R、EV160B、IEV230、XEV260 系列车型的经销权。

### 1、入网直营点要求：

A、华泰 VE160R、EV160B、IEV230、XEV260 买断 3 辆，任意 4 款中的 1 辆做为试乘试驾

B、试驾车 160R 优惠 1000 元，160B 优惠 1500 元，230 优惠 3000 元，其它两台批发价买断，年底须全部上私人牌。

C、华泰 VE160R、EV160B、IEV230、XEV260 等系列的价格按实际情况而定。厂方有调整价格按厂里通知执行。

2、乙方直营点最少要保持 2 台展示车以上，提车地点为甲方公司车场。

3、乙方应在展示车上明示华泰电动汽车产品统一价，并严格执行，最低销售权限不能低于甲方制定价格，降价销售按差价 5 倍罚款并甲方有权终止合作协议（申请大客户或团购可不受此条款限制，但价格需甲方同意）。

4、合作期间：甲方有权根据需求凭调车单随时调回或更换展示车，乙方应给予积极配合，否则甲方有权终止合同，并无息退还乙方保证金。

- 5、若乙方合作之日起三个月内无销售一台，则甲方有权在该地区再开发新的合作商。
- 6、合作期限为。自\_\_\_\_\_年\_\_\_\_\_月\_\_\_\_\_日起至 2017 年 12 月 31 日止。合作期满双方无异议重签协议。
- 7、合作期满，乙方如不再经营华泰，应将展示车自己处理，双方结束合作。
- 8、合作协议有争议双方协商解决，实在解决不了由签约所在地漳州市芗城区人民法院管辖。
- 9、本合同至双方签字盖章之日起生效，本合同一式两份，甲、乙双方各执壹份。
- 10、本协议在法律允许的最终解释权归漳州市闽佳信新能源汽车贸易有限公司所有。

注：厂方如通知价格调整，甲乙双方应无条件服从。

备注：

甲方：漳州市闽佳信新能源汽车贸易有限公司

乙方：

签名：

签名：

电话： 0596-2645957

电话：

开户行：中国银行漳州分行丹霞路支行

收款人：詹团国

帐 号：6217.8864.0000.0500.210

签约地点：漳州市芗城区

签约时间：